

Kundenberater/in Verkauf & Aussendienst (60–100 %)

Verkaufstalent mit Leidenschaft für Menschen und unsere Region gesucht!

REGI Die Neue ist eine regional verankerte Zeitung, die Menschen, Unternehmen und das Geschehen im Hinterthurgau verbindet. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine kommunikative, verkaufsstarke und engagierte Persönlichkeit, die Freude daran hat, neue Kunden zu gewinnen, bestehende Beziehungen auszubauen und unsere Regionalzeitung aktiv im Markt zu positionieren.

Deine Aufgaben

- Du gewinnst aktiv neue Inseratekunden und pflegst bestehende Kundenbeziehungen.
- Du berätst Unternehmen persönlich, telefonisch und schriftlich und überzeugst sie von unseren Werbemöglichkeiten.
- Du besuchst regelmässig Kunden und Gewerbebetriebe in der Region und baust dein Netzwerk kontinuierlich aus.
- Du erstellst individuelle Angebote, verfolgst diese konsequent nach und führst Verkaufsgespräche erfolgreich zum Abschluss.
- Du erkennst regionale Verkaufschancen und entwickelst eigene Ideen für Sonderseiten, Verkaufsaktionen und Medienpartnerschaften.
- Du arbeitest eigenverantwortlich und trägst aktiv zur Erreichung unserer Verkaufs- und Umsatzziele bei.

Das bringst du idealerweise mit

- Erfahrung im Verkauf / Aussendienst, idealerweise im Medien-, Werbe- oder Dienstleistungsbereich.
- Freude am aktiven Verkaufen, an der Neukundengewinnung und am persönlichen Kundenkontakt.
- Eine kommunikative, überzeugende und gewinnende Persönlichkeit mit Verhandlungsgeschick.
- Eine selbständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise.
- Eigeninitiative, Kreativität und den Ehrgeiz, gesteckte Ziele zu erreichen.
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Einen sicheren Umgang mit gängigen Office-Anwendungen.
- Eine gute Vernetzung in der Region oder die Motivation, dir ein regionales Netzwerk aufzubauen.
- Führerausweis Kategorie B und Bereitschaft für regelmässige Kundenbesuche.

Das erwartet dich bei uns

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Verkaufsposition mit einem flexiblen Pensum
- Viel Eigenverantwortung, kurze Entscheidungswege und Raum für deine eigenen Ideen.
- Ein attraktives Vergütungsmodell mit Fixlohn, Provisionen und Zielerreichungsbonus.
- Die Möglichkeit, deinen persönlichen Erfolg durch dein Engagement und deine Verkaufsleistung aktiv mitzugestalten.
- Administrative Unterstützung durch unseren Verkaufssinnendienst, damit du dich auf den Verkauf konzentrieren kannst.
- Ein kleines, engagiertes Team in einem regional verwurzelten Unternehmen.
- Ein Arbeitsplatz in Sirnach mit Aussendiensttätigkeit und der Möglichkeit für Home-Office.

Klingt nach deinem nächsten Job?

Dann möchten wir dich kennenlernen! Wir freuen uns auf deine Bewerbung und darauf, gemeinsam mit dir die Zukunft unserer «REGI Die Neue» mitzugestalten.

Arbeitsort: Sirnach TG

Pensum: 60–100 %

Stellenantritt: ab Januar 2027 oder nach Vereinbarung

Jetzt bewerben!

Sende deine Bewerbung digital an unseren Geschäftsführer Patrick Bitzer.

E-Mail: p.bitzer@regidieneue.ch

Fragen? Patrick Bitzer gibt dir gerne telefonisch Auskunft unter 078 734 89 18.